

# Agrarservice Sintfeld

► BAD WÜNNENBERG

## TAGEBUCH 2025



Auch bei Agrarservice Sintfeld steht die **Güllesaison** an und die Maschinen müssen dafür vorbereitet werden. Daneben beschäftigt unsere Tagebuch-Autorin Josefine Kienitz aber auch die Koordination der anstehenden **Mitarbeiterschulungen** und das **Unternehmensmarketing**.



### 1 Außenarbeiten

Die Tage werden langsam, aber sicher wieder länger. Wenn es die Witterung erlaubt, beginnen wir mit der Gülleausbringung. Neben dem 20-m<sup>3</sup>-Kotte-Fass mit bis zu 30 m Arbeitsbreite starten wir in diesem Jahr zusätzlich mit einem neuen 18-m<sup>3</sup>-Joskin-Fass mit einem 15-m-Schleppschuhgestänge in die Saison. Das Kotte-Ausbringfass nutzen wir bevorzugt in Kombination mit einer Zubringerkette auf dem Acker. Für die Gülleapplikation auf feuchtem Frühjahrsgrünland ist es aus unserer Sicht aber nicht optimal. Daher haben wir nach einer Lösung für unsere Grünlandbetriebe gesucht. Das gemietete Joskin-Fass ist aus technischer Sicht optimal für Grünland und vor allem für Hanglagen geeignet. Es hat ein hydraulisches Fahrwerk mit Zwangslenkung, ein geringeres Volumen und das 15-m-Schleppschuhgestänge kann sich auch in kuppertem Gelände gut an die Gegebenheiten anpassen.

Außerdem sind wir mit der Astsäge unterwegs und pflegen die Feldränder unserer Kunden.

### 2 Werkstatt

Bevor es für die Güllefässer und Zubringer in den ersten Einsatz geht, werden hier alle Pumpen noch einmal ordentlich kontrolliert. Zudem bekommt

**1** Pünktlich zum Saisonstart geht es los mit den Gülletransporten.

**2** Agrarservice Sintfeld ist mit der Astsäge unterwegs und pflegt außerdem die Feldränder der Kunden.

**3** Mit den neuen Kalendern von Agrarservice Sintfeld ging es für unsere Tagebuchautorin Josefine Kienitz zu den jährlichen Kundenbesuchen. Neben Rückmeldungen gab es hier auch neue Angebotsanfragen.



Fotos: Agrarservice Sintfeld



4



das Kotte-Gespänn einen neuen Frontsaugarm. Die Tebbe-Universalstreuer werden ebenfalls mit als erstes durchgeschaut. Hier steht die Erneuerung der Grenzstreueinrichtung an einem der beiden Streuer an.

Ansonsten geht es in der Werkstatt mit den weiteren Wartungs- und Reparaturarbeiten an unseren Maschinen weiter. Jedes Fahrzeug wird im Winter einmal in die Werkstatt gezogen und ordentlich durchgesehen. Damit gewährleisten wir eine hohe Einsatzsicherheit in der Saison. Neben den Arbeiten an den Maschinen steht in diesem Winter auch die Überarbeitung, beziehungsweise die Optimierung der Werkstattabläufe an.

### 3 Büro

Von den Kundenbesuchen im Dezember haben mein Geschäftspartner Jens Beiermann und ich nicht nur neue Anregungen mitgenommen, sondern auch Angebotsanfragen. Die ruhige Zeit Anfang Januar haben wir genutzt, um diesen Anfragen nachzukommen.

Des Weiteren befasse ich mich mit der Planung und Koordinierung der Mitarbeiterschulungen in diesem Jahr. Für alle Mitarbeiter und Aushilfskräfte gibt es die jährlichen Sicherheitsunterweisung und die Agrarmonitor-Schulung. Für einzelne Fahrer stehen Trainings für die Amazone-Precea sowie eventuell für eine spezielle Mähdrescherfortbildung an.

4 Anfang Januar war ein Teil des Teams von Agrarservice Sintfeld bei den Joskin-Pro-Days in Belgien und konnte spannende Eindrücke im Werk sammeln.

5 Nach der Fusion von zwei Lohnunternehmen zum Agrarservice Sintfeld gibt es nun auch die neue Webseite.



5

Ein weiteres Aufgabenfeld, das ich betreue und momentan ausbaue, ist das Marketing. Ich sammle Content und kreative Ideen, um unsere Instagram-Seite und die neue Website zu bespielen.

### 4 Termine

An einem Sonntag Anfang Januar ist ein Teil unseres Teams spontan zu den Joskin-Pro-Days nach Belgien gefahren. Der Tagesausflug hat sich gelohnt. Die Jungs konnten spannende Eindrücke im Werk sammeln.

In der zweiten Januarhälfte habe ich die Regionalversammlung des Landesverbandes der Lohnunternehmer in NRW besucht. Dieses Jahr fand das Treffen direkt am Hermannsdenkmal in Detmold statt.

Für den Februar stehen für mich zwei weitere Mitgliederversammlungen an. Zum einen die des

Landesverbandes NRW und zum anderen die des Jungen BLU.

### 5 Gedanken

Beim Thema Image und Marketing denke ich häufiger über den Zwiespalt nach, der sich meiner Meinung nach bei diesen Themen auftut. Heutzutage ist es unabdingbar, auf diversen Social-Media-Plattformen präsent zu sein, eine Strategie zu haben und ein Corporate Design stringent durchzuziehen. Da stehe ich auch voll hinter und mir persönlich macht es Spaß, in diesen Bereichen kreativ zu werden. Doch wie kann ich die Zeit und Arbeit, die ich hier investiere in Relation zum Erfolg setzen? Wie kann ich ihn messen und bewerten? Oder muss ich mich damit abfinden, dass diese Dinge weitgehend nicht empirisch erfasst werden können, aber eine Erhöhung des Bekanntheitsgrades und des Images bedeuten? ■



Rundballen Wickelmaschine // G5012



Rundballenpresse // G-1 F125



Press-Wickelkombination // G-1 F125 Kombi

#### Jetzt GÖWEIL kontaktieren:

Werksvertretung Deutschland: Dipl.-Ing. Agr. F. Sauerwald  
59510 Lippetal-Schöneberg Tel: +49 (0)2923 980 677  
Mobil: +49 (0)171 990 678 1  
E-Mail: sauerwald@goeweil.de

www.goeweil.com

**GOWEIL**